

Bu sayfa Türk Telekom'un katkılarıyla hazırlanmıştır.

Türk Telekom



Teknoloji obezliğine

'KULLANDIĞIN KADAR ÖDE' ÇÖZÜMÜ

Kurumlar teknoloji yatırımlarında ihtiyacından fazla yazılım ve donanım harcaması yapıyor. Artık bulut teknoloji, akıllı ölçümleme ve yazılımlarla 'kullandığın kadar öde' mantığı tüketici ve kurumlarda yaygınlaşıyor

Eski dönemin alışkanlığı her kurumun binlerce dolarlık bilgisayar ve yazılım lisansı ödeyerek bilişim altyapısına sahip olmak. Artık dijital servislerle dönüşümün ivme kazandığı dönemde obez teknoloji yatırımları yapmak yerine "kullandığın kadar öde" mantığıyla yapılan bulut teknoloji ve servisleri yatırımı ön planda. Böylece kaynakları kısıtlı bir girişimci veya teknoloji harcamaları kaba bir kurum bulut servislerini kullanarak asıl işlerine odaklanma şansı yakalıyor. Yani haftanın bazı günleri veya günün belli saatlerinde sunucuyu kullanmak istiyorsanız, kullandığınız kadar ödüyorsunuz. İstanbul-Ankara arasında seyahat etmek için nasıl uçak almanız gerekiyorsa, bilişim ihtiyacınız için de kiralama yapabilirsiniz. Yani doğru işe doğru karar vermek şart. İhtiyaçtan fazla yapılan yatırım teknoloji obezliğine sebep oluyor.

DOĞRU ÖLÇEKLENDİRME

Revo Capital'den aldıkları yatırımla 2013 yılında kurulan SkyAtlas'ın CEO'su Levent Kocatürk, aştında teknoloji obezliğine karşı doğru ölçeklendirmenin kritik bir karar olduğunu söylüyor. Kendi teknoloji ile gerçek bulut altyapısı ve servisleri sunan yerli bir bulut servis sağlayıcısı ve telekom sektöründe önemli



Dijital Girişimci Ekonomisi

deneyime sahip Kocatürk, SkyAtlas, patenti kendine ait olan ve TÜBİTAK tarafından desteklenen 'canlı dikey ölçeklendirme teknolojisi' ile kullanımla, kullandığı kadar ödeme imkânı sunarak, IT maliyetlerini düşürmelerini sağlıyor.

Yine başka bir dijital girişim Cosa, tüketiciye "kullandığın kadar öde" mantığını ısıtma soğutma sistemlerinde sunuyor.

Üstelik kullanım kalitesine kişisel müdahale etme olanağı sunan teknolojik çözümler evin ya da ofisin istenildiği an ısıtma ve soğutma yapılmasını sağlıyor. Kullanılan basit bir uygulama ile tüketicinin enerji tüketimini kontrol altına almasını sağlıyor.

YEREL İHTİYAÇ

Türkiye'deki girişimciler artık küresel rakipleriyle rekabet edecek teknolojik çözümlere sahip. Kocatürk, teknik desteğin Türkiye'den sunulduğu servisin avantajını şöyle anlatıyor: "Girişimcinin de kurumun da anlık ihtiyacına hızlı yanıt vermek zorundayız. Teknolojik olarak küresel

SAĞLIK TEKNOLOJİSİ

Robotları damarımızda hissediyoruz

GEÇTİĞİMİZ gün 11'inci düzenlenen DigitalAge Summit etkinliğinde tanıttıkları, damarlarımıza gezebilen mikro robotlar, sağlık teknolojisinin hayatımızı nasıl değiştireceğine yönelik güzel bir örnek oldu. Damarlarımızda dolaşan mikro robot fikri, sağlık endüstrisini baştan sona değiştirebilecek bir gelişme.

Max Planck Institute Direktörü, Carnegie Mellon University Öğretim Üyesi, nanoGripTech Kurucusu Metin Sitti, "Akıllı Minyatür Robotlar ve Tıbbi Uygulamalar" başlıklı sunumunda tıp alanında kullanılmak üzere geliştirilen küçük robotlardan bahsetti. Son 20 yıldır en büyük başarısının insanları kesmeden ameliyat yapan sistemlerin olduğunu vurgulayan Sitti, robotların tedavi süresini ve riski azaltmak üzere, doktorlara yardımcı olacak şekilde tasarlandığını söyledi.

Sitti, "Şu ana kadar 300 milyondan fazla operasyon bu robotlarla yapıldı. İnsanların midesinde, bağırsağında gezebilen bu robotları doktorların ulaşamadığı bölgelere ulaştırıyor ve insanlara zarar vermeden işlem yapıyorlar. Amacımız, gözle görülmeyecek kadar küçük, zarar vermeden vücudun çok küçük alanlarına girebilecek robotlar geliştirmek" şeklinde konuştu.

Doğru çözümün 3 ayak izi!

- **Tasarıf:** Girişimciler tüketiciye ve kurumlara tasarruf ettirmeyi başarırken hayat tarzını ve rekabete göre hareket etme yeteneğini kısıtlamıyor.
- **Uyumlu:** Tüketicinin hayat tarzı, kurumların iş planı ile uyumlu çözümler başarılı olma şansını elde ediyor.
- **Ölçeklenebilir:** Değişen ihtiyaçlara göre uyumlu bir çözüm, mevsime, artan ihtiyaca göre esnek olursa ölçek problemi ortadan kalkıyor.

YENİ YATIRIM

Astım hastalarına çözüm

ASTIM ve koah hastalarına tedavileri için çözüm geliştiren ODTU Teknokent girişimleri arasında yer alan Spirohme, tohum yatırım desteğini aldı. Astım ve koah hastalarının tedavi maliyetlerini düşüren ve uzun ölçümleme işlemlerini basitleştiren Spirohme 500 Startups İstanbul ve ACT Venture'dan yatırım alma şansı yakaladı. Spirohme astım ve koah hastalarının sürekli hastaneye gitme, randevu alma zorunluluğunu ortadan kaldırmayı hedefliyor.

